

Was Ihrem Vertrieb fehlt.



Baukasten für Kundenwünsche

Ihre Kunden wünschen individuelle Lösungen, für eine Vielzahl von Anwendungen. Ihre Produktpalette ist modular aufgebaut. Sie vertreiben Baukastenprodukte oder Ihr Portfolio ist variantenreich.

Aber können Ihre Vertriebskanäle den Baukasten auch zielsicher verkaufen?

Varianz beherrschen im Vertrieb

Mit dem QuoteAssistant verkauft Ihr Vertrieb mit direktem Zugriff auf technisches Knowhow und aktuelle Produktdaten. Und auch Ihre Händler und Partner.

Ihre Kunden erhalten schnell eine Preisinformation oder ein Detailangebot. Mit korrekten Inhalten in attraktiver Gestaltung, passend zu Ihren Anforderungen.

Sie bauen dabei auf vorhandenen IT-Systemen auf und entlasten Ressourcen. Sie sichern Wirtschaftlichkeit und Investitionen mit reduzierten Qualitätskosten und durchgängig gestalteten Prozessen.



*Vermeiden Sie unerwünschte
oder nicht baubare Varianten*

Leistung steigern, Kosten senken mit dem QuoteAssistant

		Leistung
Unternehmen	▶ geringere Prozesskosten	▶ erhöhte Auftragswahrscheinlichkeit
IT	▶ vorhandene IT-Landschaft wird genutzt	▶ zukunftssicher skalierbare Lösung
Entwicklung	▶ freiwerdende Ressourcen	▶ erhöhte Standardisierung ▶ von Nachfragen entlastet
Vertrieb	▶ reduzierter Aufwand für die Angebotserstellung ▶ standardisierte Lösungsfindung ▶ niedrigeres Kalkulationsrisiko	▶ erhöhte Kompetenz im Kundenkontakt ▶ immer aktuelle Produktinformationen verfügbar ▶ integrierter Konfigurator
Kunde	▶ geringerer Klärungsaufwand	▶ schneller passgenaue verständliche Angebote
		Kosten



*Passende Varianten konfigurieren
und Preise ermitteln im Vertrieb*

Der QuoteAssistant

Mit dem QuoteAssistant steigern Sie Effizienz, Kundenzufriedenheit und Wettbewerbsfähigkeit. Sie reduzieren operative Kosten. Sie beherrschen Ihre Varianz auch im Vertrieb.

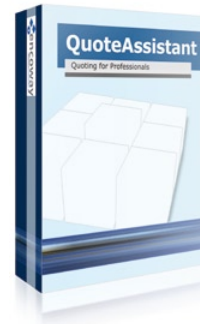
Der QuoteAssistant integriert sich in Ihre IT-Landschaft (ERP, CRM, PIM, PDM). Er verbessert Ihre Geschäftsprozesse.

Mit der Standardlösung von encoway

- ▶ greift Ihr Vertrieb jederzeit auf das aktuelle Produktportfolio zu. Einschließlich Ihrer Marketingprospekte, Bilder oder Videos.
- ▶ konfiguriert Ihr Verkäufer eigenständig korrekte Produkte. Zeitraubende technische Klärungen entfallen. Knapp bemessene Ressourcen werden entlastet.
- ▶ stellt Ihr Vertrieb Produkte und Lösungen anforderungsgerecht zusammen. Er ermittelt Preise und generiert automatisch Dokumente. In allen benötigten Sprachen.
- ▶ erhält Ihr Kunde schnell fehlerfreie und einheitliche Angebote. In ansprechender Form, mit allen benötigten Informationen.

Rufen Sie uns an.

Wir zeigen Ihnen gerne den encoway QuoteAssistant!



*Immer aktuelle Verkaufsunterlagen für
Vertrieb, Partner und Händler, weltweit*

Unsere Referenzen



Die encoway GmbH entwickelt Softwarelösungen für die Produktkommunikation, Produktkonfiguration und Angebotserstellung. encoway Lösungen optimieren die kundenbezogenen Prozesse in Vertrieb und Marketing. Sie steigern die Effizienz und schaffen Zeit- und Qualitätsvorteile im Wettbewerb. Zum Kundenkreis der encoway gehören Maschinenbauer, Komponentenlieferanten und Gerätehersteller. Darunter sind sowohl mittelständische Unternehmen als auch große, international agierende Industrieunternehmen. Mit über 65 Mitarbeitern, einem umfassenden Prozessverständnis und einer ausgeprägten Branchenkenntnis zählt die encoway zu den führenden Anbietern im deutschsprachigen Raum.

